

Tyre24.de – Online-Datenbank für den Reifenhandel

Gerade in der Umrüstzeit taucht ein Problem immer wieder auf: Ein Kunde steht im Verkaufsraum und möchte einen bestimmten Reifen in der für seinen Pkw passenden Dimension erwerben, doch wie der Zufall es gerade so will ist die nachgefragte Größe nicht mehr am Lager. Was tun? Üblicherweise kontaktiert der Reifenhändler in einem solchen Fall als erstes seine Lieferanten, um möglichst kurzfristig Nachschub zu ordern. Können der oder die Standardgeschäftspartner nicht weiterhelfen, weil die Reifengröße XY auch hier nicht verfügbar ist, so wird die Sache schon deutlich komplizierter. Gilt es dann doch, sich bei einem oder mehreren Großhändlern auf die Suche nach dem begehrten Modell zu begeben. Unter Umständen kann das eine Menge Zeit in Anspruch nehmen. Ein vor wenigen Wochen gestarteter Online-Dienst will im Falle eines solchen Falles schnelle Abhilfe schaffen, denn die unter der Adresse www.tyre24.de zu findenden Internet-Seiten bieten einen 24-Stunden-Zugang zu den Preis- und Reifenbestandsinformationen renommierter Großhändler.

Ein ständig wachsender Pool an Großhändlern soll dabei vor allem einen einfachen und übersichtlichen Überblick über die aktuelle Preis- und Liefersituation der Reifen

E-Mail bei dem jeweiligen Großhändler bestellt werden. Um Zugang zu der Online-Datenbank zu erhalten, müssen sich Interessierte zunächst bei Tyre24.de registrieren lassen – auch dieser Vorgang wird online abgewickelt. Durch das Anklicken des Buttons „Anmelden“ in der Menüleiste auf der Homepage gelangt man zu einem Eingabeformular, in dem solche Informationen wie Name, Anschrift usw. ausgefüllt werden müssen sowie auch ein Passwort festgelegt wird. Nach Abschicken des Formulars erhält man eine E-Mail mit der Kundennummer und dem Passwort als Rückantwort und Bestätigung, dass die Registrierung einwandfrei geklappt hat. Danach kann man sich über das Benutzerlogin mit der Kundennummer und dem Passwort einloggen und in dem Online-Angebot stöbern. Mit einem Testzugang kann dieses System 14 Tage lang gratis und ohne Zeitbeschränkung auf seine Lieferfähigkeit getestet werden.

Abgesehen von der Zugangsmöglichkeit als potenzieller Käufer/Reifenhändler besteht bei Tyre24.de auch die Möglichkeit, sich als Großhändler und damit als potenzieller Verkäufer registrieren zu lassen. Wird in dem Anmeldeformular nämlich statt „Reifenhändler“ die Option „Großhändler“ ausgewählt, so übernimmt der Online-Service die Angebots-

und Bestandsinformationen des jeweiligen Großhändlers in seine Datenbank – und das kostenlos. Hierzu brauchen von Seiten des interessierten Lieferanten dann lediglich noch die Artikel als Datei im Microsoft-Excel- oder ASCII-Format per E-Mail an Tyre24.de geschickt zu werden. Alle Einzelheiten dazu werden auch unter der Menüoption „Reifendaten Upload“ erklärt. Nach dem Hochladen der Daten können kaufwillige Reifenhändler dann in einer Tabellenübersicht nach dem Artikel suchen lassen, den sie benötigen. Die gefundenen Artikel werden nach Verfügbarkeit und Preis sortiert gelistet. Erst nach dem Anklicken des jeweiligen Preisfel-

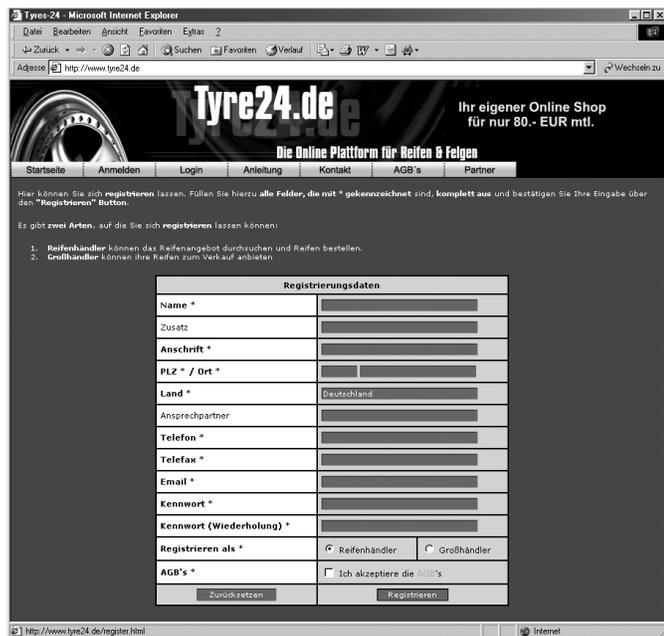


„Wir haben schon zig tausend Online-Reifenkäufe über unsere Plattform abwickeln können“, sagt Tyre24-Vertriebsleiter Michael Saitow

dann einfach und bequem den Artikel online beim Großhändler bestellen.

Nach eigenen Aussagen zählen in Bezug auf Reifen derzeit beispielsweise die Anbieter Meyer Lissendorf, Reifen Meisen, Jubo, Reifen Krupp, TTI (Holland) zu den Partnern von Tyre24.de, im Felgenbereich sind es Berger Autoräder, Rad Center Derkum und andere. Bislang hat sich laut Michael Saitow, Vertriebsleiter bei der Tyre24 GmbH (Frankenstein), bereits eine große Anzahl an Reifenhändlern bei dem Online-Dienst registrieren lassen. Das Interesse an dem ständig wachsenden Pool an Großhändlern werde – so der Vertriebsleiter weiter – immer größer. „Wir haben schon zig tausend Online-Reifenkäufe über unsere Plattform abwickeln können“, sagt Saitow. Im nächsten Jahr soll die Vermittlungsplattform im Internet – so die Planungen – dann schon alle bisherigen Online-Systeme übertreffen. Aber der Webservice Tyre24.de ist nicht das einzige Standbein des Unternehmens, das insgesamt acht Mitarbeiter beschäftigt. Angeboten werden darüber hinaus auch konventionelle Softwarelösungen speziell für den Reifenhandel, Netzwerk- und Hardwarelösungen sowie Microsoft Office-Schulungen oder Online-Shops für den Reifenhandel.

christian.marx@reifenpresse.de



Bei Tyre24.de kann man sich als Reifenhändler/Käufer oder als Großhändler/Verkäufer registrieren lassen

oder Felgen geben, die gerade gesucht werden. Ist man fündig geworden, können die entsprechenden Reifen oder Felgen direkt per

notigen. Die gefundenen Artikel werden nach Verfügbarkeit und Preis sortiert gelistet. Erst nach dem Anklicken des jeweiligen Preisfel-